

BENGKEL SEPEDA MOTOR

“RENIKA MOTOR”



Di Susun Oleh :

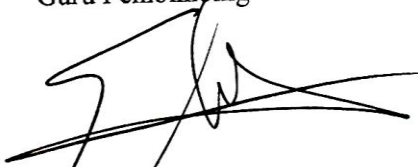
RENIKA PRIAPRATAMA

**SMK BHINA KARYA 1 RONGKOP
TAHUN 2022**


PENGESAHAN PROPOSAL

1. Judul Proposal Usaha : BENGKEL SEPEDA MOTOR
2. Nama Kelompok Usaha : -
3. Tema : Perdagangan dan Jasa
4. Ketua kelompok usaha :
Nama : Rendika Priapratama
NISN : 0069203493
Kompetensi Keahlian : Teknik Kendaraan Ringan Otomotif
Nama SMK : SMK Bhina Karya 1 Rongkop
Alamat : Jl. Raya Baran – Wonosari,
Semugih, Rongkop, Gunungkidul
No HP/WA Ketua Kelompok : 081228502213
Email Ketua Kelompok : -
5. Biaya disetujui : Rp. 8.180.000, 00

Disetujui
Guru Pembimbing


EKO SUMANTO, S.IP., S.Pd
NIY. 149181

Gunungkidul, 24 Oktober 2022
Ketua


RENDIKA PRIAPRATAMA
NISN. 0069203493

Mengetahui,
Kepala Sekolah

NIUR ENDAH LUARSI, S.Pd
NIY. 998030

DAFTAR ISI

JUDUL.....	1
LEMBAR PENGESAHAN.....	2
DAFTAR ISI.....	3
BAB I PENDAHULUAN	
A. Latar Belakang	4
B. Tujuan dan manfaat	4
C. Target Usaha	4
BAB II IDENTIFIKASI USAHA.....	
A. Nama Usaha, Jenis Usaha, Lokasi Usaha	5
B. Deskripsi Usaha	5
C. Aspek Pasar	5
BAB III METODE PELAKSANAAN DAN STRATEGI PEMASARAN.....	
A. Pelaksanaan	8
B. Alat dan bahan.....	8
C. Proses service karburator sepeeda motor	8
D. Pemasaran bengkel Sepeda Motor	9
BAB IV PEMBIAYAAN DAN JADWAL KEGIATAN.....	
A. Kebutuhan Modal Untuk Pengembangan bengkel sepeda motor	10
B. Jadwal Kegiatan.....	11
BAB V PENUTUP.....	
	12

BAB I

PENDAHULUAN

A. Latar Belakang

Semakin hari penambahan populasi kendaraan bermotor makin meningkat. Bahkan hampir setiap orang punya dan membutuhkan sepeda motor. Kepadatan aktivitas di jalan menuntut kenyamanan untuk itu kendaraan yang dipakai harus selalu dalam keadaan baik. Agar kendaraan selalu dalam keadaan baik maka diperlukan perawatan dan service berkala bahkan diperlukan juga perbaikan-perbaikan bagian yang rusak, untuk itu sangat dibutuhkan jasa bengkel motor. Kondisi seperti inilah yang harus kita akan manfaatkan sebagai peluang usaha. Usaha bengkel motor memang menjanjikan, mengingat pengguna sepeda motor semakin banyak jumlahnya. Hal ini terbukti dari meningkatnya produksi sepeda motor pertahun. Kebutuhan servis bagi sepeda motor menjadi kebutuhan rutin yang harus dilakukan oleh penggunanya. Apalagi daerah-daerah pedusunan yang sangat jauh jaraknya dengan bengkel resmi pada kendaraan yang berada didaerah kota.

B. Tujuan dan Manfaat

Adapun tujuan dan manfaat untuk menyusun proposal bisnis ini adalah sebagai berikut:

1. Sebagai langkah untuk meningkatkan usaha yang sedang dilaksanakan.
2. Menjadikan siswa lebih kreatif dan inovatif tentang berwirausaha.
3. Melatih siswa agar dapat berwirausaha dengan baik untuk selalu berpikir aktif, kreatif dan inovatif serta mengasah kemampuan siswa dalam menciptakan peluang usaha yang menguntungkan.
4. Untuk menambah pengalaman dan pengetahuan tentang berwirausaha.
5. Untuk membantu berfikir kritis dan objektif atas bidang usaha yang dijalankan.

C. Target Usaha

Usaha yang saya tekuni ini diharapkan mampu memberikan efek positif baik didalam peningkatan ekonomi keluarga, meningkatkan pengalaman dalam bidang wirausahaan, dan juga memberikan lapangan pekerjaan baru bagi masyarakat didaerah saya.

BAB II

IDENTIFIKASI USAHA

A. NAMA USAHA, JENIS USAHA, DAN LOKASI USAHA

1. Data Bengkel

1	Nama Perusahaan	Rendika Motor
2	Bidang Usaha	Bengkel Sepeda Motor
3	Jenis Produk	Servis kendaraan
4	Alamat Perusahaan	Wuru, Bohol, Rongkop, Gunungkidul
5	Nomor Telepon	081228502213
6	Alamat Email	-

2. Data Pemilik

1	Nama	Rendika Priapratama
2	Jenis Kelamin	Laki - Laki
3	Alamat	Belang, Bohol, Rongkop, Gunungkidul
4	Telepon/HP	081228502213
5	E-mail	-
6	Peran Dalam Perusahaan	Pemilik dan Mekanik

B. Deskripsi Usaha

Banyak bengkel jalan yang menyediakan layanan jasanya akan perbaikan motor membuat persaingan semakin ketat, namun dibengkel kami layanan jasa yang sangat diutamakan, selagi membangun kekurangan kami yang dalam masalah spare part. Seperti yang sudah ada jenis usaha ini yang berhubungan erat dengan otomotif di bidang kendaraan bermotor roda dua. Seperti:

1. Service rutin kendaraan bermotor roda dua.
2. Service Besar kendaraan bermotor roda dua.
3. Modifikasi mesin, exterior dan interior.

Namun disaat ini kami akan memusatkan perhatian kami pada service harian, besar dan modifikasi.

C. Aspek Pasar

1. Target Pasar

Banyak sekali segment pasar untuk bidang otomotif motor ini mulai dari jenis motor yang sangat banyak diproduksi dan digunakan dalam kehidupan sehari-hari oleh masyarakat. Terutama motor yang memang

umurnya sudah termasuk motor tua yang digunakan sebagai motor untuk mengangkut hasil pertanian. Kemudian banyaknya pelajar yang mulai memodifikasi kendaraannya.

2. Pesaing

Untuk saat ini kami mempunyai beberapa pesaing. Pesaing sangat berpengaruh terhadap usaha kami. Tetapi tempat usaha kami yang cukup strategis sehingga banyak orang yang melakukan aktifitas disekitar ditempat tersebut.

3. Sasaran Pelanggan

Banyak sekali segment pasar untuk bidang otomotif motor ini mulai dari petani yang menggunakan sepeda motor ke tegal yang membutuhkan kesiapan kendaraan untuk melewati lereng pegunungan. Selain itu para pelajar yang suka memodifikasi motor dari segment ini kami amat siap dikarenakan modal pengetahuan utama mekanik adalah servis dan memodifikasi motor.

4. Strategi STP (Segmentasi ,Targeting ,Positioning)

a. Segmentation

1. Demografis

Segmentasi ini dilakukan dengan membagi pasar ke dalam kelompok-kelompok berdasarkan variabel demografis seperti: Usia, jenis kelamin, pendapatan, pendidikan, dan pekerjaan.

2. Umur

Usaha ini dapat dimanfaatkan kaum anak-anak hingga dewasa.

3. Jenis Kelamin

Usaha bengkel sepeda motor ini dapat dimanfaatkan oleh semua jenis kelamin.

4. Pendapatan

Usaha bengkel sepeda motor ini biaya jasa servisnya sangat terjangkau. Untuk biaya sparepart menyesuaikan dengan kerusakan pada kendaraan.

5. Analisis SWOT

a. KEKUATAN (*strength*)

- Bengkel yang berada ditempat yang cukup strategis dan mudah dijangkau.
- Bengkel yang siap dalam hal servis dan modifikasi sepeda motor..
- Biaya jasa servis sangat terjangkau bagi semua kalangan.

b. KELEMAHAN (*weakness*)

- Sparepart yang belum tersedia lengkap.
- Keterbatasan alat yang belum lengkap, jika servis kendaraan yang sistemnya canggih seperti sistem injeksi.
- Keterbatasan modal usaha untuk mengembangkan bengkel.

c. PELUANG (*opportunities*)

- Dengan banyaknya kendaraan khususnya sepeda motor yang ada di daerah kami sangat memberikan kesempatan untuk mengembangkan usaha bengkel sepeda motor.
 - Masih sedikit sekali bengkel sepeda motor yang ada di daerah kami.
- d. ANCAMAN (*threats*)
- Adanya bengkel pesaing yang memiliki jenis usaha yang sama.
 - Keterbatasan alat yang belum lengkap, jika servis kendaraan yang sistemnya canggih seperti sistem injeksi.

BAB III

METODE PELAKSANAAN DAN STRATEGI PEMASARAN

A. Pelaksanaan

Pada kendaraan karburator merupakan komponen yang berfungsi untuk menyatukan udara dan bahan bakar yang kemudian disalurkan ke ruang pembakaran. Jika karburator jarang dibersihkan, maka akan mengganggu kinerja. Dalam hal pekerjaan yang sering saya laksanakan yaitu servis karburator. Dikarenakan kondisi musim hujan dan banyaknya kotoran yang akan masuk pada karburator. Berikut tahapan proses dalam membersihkan karburator, yaitu :

B. Alat dan Bahan

Alat bahan yang tersedia di bengkel :

- Kunci pas
- Kunci ring
- Tang
- Obeng -+
- Kompresor
- Kuas

C. Proses Servis karburator sepeda motor

i. Lepas Karburator

Langkah pertama yang harus kamu lakukan adalah melepas karburator dari dudukan. Lepaskan bagian karburator dengan menggunakan alat atau kunci-kunci. Untuk melakukan langkah pertama ini, kamu harus hati-hati supaya nantinya kamu lebih mudah ketika membersihkan bagian-bagian dari karburator motor yang kotor.

ii. Buka Mangkuk Karburator dan Bersihkan

Setelah karburator dilepaskan, kemudian langkah kedua adalah dengan membuka mangkuk karburator. Lihat endapan yang terbentuk atau mungkin ada kontaminasi air di dalam mangkuk tersebut. Kamu juga dapat membersihkan karburator dengan kuas dan kemudian bilas dengan bensin, karena membersihkan dengan menggunakan bensin akan lebih bersih.

iii. Pembersihan Filter Udara

Pembersihan filter udara juga merupakan salah satu langkah membersihkan karburator pada sepeda motor. Untuk melakukannya, akan lebih mudah jika bagian ini dilepas terlebih dulu. Nah, untuk proses pembersihan pada filter udara ini, kamu bisa menggunakan cairan pembersih khusus. Setelah selesai, diamkan beberapa saat sampai cairan pembersih mengering sendiri.

iv. Lepas dan Bersihkan Pilot Jet, Main Jet, dan Needle Jet

Cara membersihkan karburator motor yang selanjutnya adalah dengan melepas bagian pilot jet, main jet, dan needle jet. Dalam proses pelepasan ini, kamu perlu melakukannya satu per satu dengan hati-hati lalu segera

bersihkan supaya karburator bisa bekerja kembali. Bersihkan bagian tersebut dengan cara meniup bagian lubang. Langkah ini akan lebih mudah jika kalian memiliki kompresor. Jangan lupa juga untuk membersihkan badan karburator, semprot bagian lubang pada moncong karburator agar bersih dari kotoran dan air yang menyumbat.

v. Spuyer Karburator

Spuyer juga menjadi komponen yang wajib kamu bersihkan, karena sangat berpengaruh pada kinerja mesin pada motor kamu. Nah, untuk proses pembersihannya juga terbilang mudah. Kamu bisa menggunakan amplas halus untuk membersihkan kotoran yang menempel. Hal yang perlu diperhatikan yaitu ketika dalam proses membersihkan kamu harus benar-benar berhati-hati supaya tak merubah ukuran dari diameter spuyer kompresor. Apabila cara membersihkan karburator yang satu ini salah dan spuyer kompresor ini mengalami perubahan pada ukuran diameternya maka akan sangat dimungkinkan mesin motor kamu tidak bisa dihidupkan. Maka dari itu, kehati-hatian dan ketelitian ketika menginjak proses ini mutlak diperlukan agar penerapan cara ini menjadi lebih maksimal.

vi. Pasang Kembali Komponen

Langkah terakhir ini dilakukan setelah seluruh bagian pada karburator sudah dibersihkan. Jangan lupa juga untuk mengatur campuran bahan bakar dengan menyetel tingkat ketinggian pelampung bensin. Apabila sudah selesai semua maka kamu rakit dulu seluruh komponen dari karburator yang sudah dilepas tadi. Kemudian, pasang karburator pada dudukannya seperti semula. Motor sudah siap digunakan.

D. Pemasaran Bengkel Sepeda Motor

Pada strategi pemasaran sering saya lakukan Promo yang bisa dilakukan antara lain gratis pengecekan rem dan tekanan ban. Setelah dicek, keputusan kembali pada pemilik motor apakah mau memanfaatkan layanan selanjutnya atau tidak. Kemudian saya juga membuat dan memasang spanduk untuk menarik minat para pemilik sepeda motor. Selain itu juga ada beberapa komunitas pelajar yang ada di Whatsapp sebagai langkah promosi bengkel saya.

BAB IV
PEMBIAYAAN DAN JADWAL KEGIATAN

A. Kebutuhan Modal Untuk Pengembangan Bengkel Sepeda Motor

No	Jenis Pengeluaran	Volume	Harga Satuan (Rp)	Total (Rp)
1	Belanja Bahan			
	Reparkit Karburator	15 set	30.000	450.000
	Oli Mesin	10 botol	500.000	500.000
	Kampas Rem Tromol	20 set	35.000	700.000
	Kampas Rem Cakram	10 set	30.000	300.000
	Ban Luar	5 pcs	150.000	750.000
	Ban Dalam	10 pcs	40.000	400.000
	Busi	20 pcs	20.000	400.000
	Aki motor	5 buah	220.000	1.250.000
	Rantai dan gear	5 set	150.000	750.000
	Lampu	10 pcs	20.000	200.000
	Mur dan Baut	50 pcs	5.000	250.000
	Tali ties	2 bungkus	25.000	50.000
2	Belanja Sewa			
	Sewa Gedung	1 unit	1.500.000	1.500.000
3	Perjalanan Lokal			
	Transpot penyediaan bahan	10 kali	30.000	300.000
4	lain -lain			
	Atk	10 buah	15.000	150.000
	Cetak Spanduk	5 meter	30.000	150.000

	Alat Kebersihan	1 set	50.000	50.000
	cetak Nota	2 buah	15.000	30.000
	Total			8.180.000

B. Jadwal Kegiatan

Jadwal Operasional Bengkel			
No	Hari	Jam Buka	Jam Tutup
1	Senin	15.00 WIB	20.00 WIB
2	Selasa	15.00 WIB	20.00 WIB
3	Rabu	15.00 WIB	20.00 WIB
4	Kamis	15.00 WIB	20.00 WIB
5	Jum'at	15.00 WIB	20.00 WIB
6	Sabtu	08.00 WIB	16.00 WIB
7	Minggu	08.00 WIB	16.00 WIB

BAB V

PENUTUP

Usaha Bengkel Sepeda motor yang saya tekuni ini termasuk usaha yang cukup menjanjikan karena memiliki peluang memperoleh keuntungan dan juga untuk membuka Lapangan pekerjaan. Sehingga dapat membantu mengurangi pengangguran di daerah saya. Disamping juga dapat menambah pemasukan dalam peningkatan ekonomi keluarga. Diharapkan proposal ini bisa membantu dan menjadi solusi bagi usaha saya untuk dapat lebih berkembang dan mampu bersaing dalam kualitas service kendaraan saat ini.



YAYASAN BHINA KARYA GUNUNGKIDUL
SMK BHINA KARYA 1 RONGKOP

Bidang Studi Keahlian Bisnis & Manajemen dan Teknologi & Rekayasa
Status Terakreditasi B No. 10.01/BAP-SM/TU/XI/2017
Alamat : Jl. Raya Baran – Wonosari, Semugih, Rongkop, Gunungkidul, DIY 55883 No Telp. 088225234685
Website : smkbhinakarya1rongkop.sch.id, **E-mail :** smkbhinakarya@gmail.com

Gunungkidul, 25 Oktober 2022

No. : 421/142
Hal : Pengantar Proprososal Beasiswa Kewirausahaan

Kepada :
Yth. Kepala Dinas Pendidikan, Pemuda dan Olahraga
Daerah Istimewa Yogyakarta
di Yogyakarta

Sehubungan dengan adanya Program Beasiswa Kewirausahaan untuk SMK di DIY, dengan ini kami mengirimkan dokumen berupa proposal :

Nama Usaha : Bengkel Sepeda Motor “ Rendika Motor”
Nama Siswa : Rendika Priapratama
Kelas : XI TKRO

Proposal yang dikirimkan sudah sesuai dengan format yang ditentukan dan sudah divalidasi oleh sekolah. Demikian surat pengantar ini kami sampaikan, atas perhatiannya kami ucapkan terimakasih.

Kepala Sekolah

NUR ENDAH LUARSI, S.Pd

**SURAT PERNYATAAN KETUA KELOMPOK
WIRAUSAHA SISWA SMK**

Yang bertandatangan di bawah ini:

Nama Ketua Kelompok Usaha: Rendika Priapratama
Nomor Induk Siswa SMK : 0069203493
Program Studi : Teknik Kendaraan Ringan
Nama Guru Pembimbing : Eko Sumanto S.IP, S.Pd
SMK : Bhina Karya 1 Rongkop

Dengan ini menyatakan bahwa proposal Kegiatan Kewirausahaan Siswa SMK saya dengan judul Bengka Rendi Motor yang diusulkan untuk tahun anggaran 2022 adalah asli karya kami dan belum pernah dibiayai oleh lembaga pemerintah serta tidak sedang diusulkan pada pendanaan lembaga pemerintah lain.

Bilamana di kemudian hari ditemukan ketidaksesuaian dengan pernyataan ini, maka saya bersedia mengembalikan seluruh biaya yang sudah diterima ke kas negara.

Demikian pernyataan ini dibuat dengan sesungguhnya dan dengan sebenar-benarnya.

Kota, Tanggal-Bulan-Tahun
Yang menyatakan.



NISN Rendika Priapratama
0069203493

SURAT PERNYATAAN MENJALANKAN USAHA

Yang bertanda-tangan di bawah ini :


Nama : Rendika Priapratama
Alamat : Beang, Rt 13, Rwas, Bohol, Pongkop, Gunungkidul
Jenis Kelamin : Laki-Laki
Jenis Usaha : Bengkel
Alamat Usaha : Wuru, Bohol, Pongkop, Gunungkidul

Adapun surat pernyataan ini di buat guna melengkapi persyaratan pengusulan proposal kewirausahaan ke Dinas Pendidikan Pemuda dan Olahraga Provinsi Daerah Istimewa Yogyakarta.

Demikian surat pernyataan ini saya buat dengan sebenarnya untuk dipergunakan sebagaimana mestinya.

Mengetahui,
A. K. Urah

(KENYUK RISTANTO)

Rongkop, 24 Oktober 2022
Yang membuat pernyataan,

(Rendika Priapratama)





Kartu Indonesia Pintar

6013 0107 8227 7538

6013
BERLAKU
SEJAK 11/17 SAMPAI
DENGAN 11/22

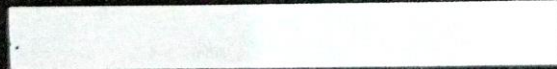
RENIKA PRIA PRATAMA

NISN : 0069203493

KIP : A76PBA

CONTACT BRI : 14017 atau 1500017

351DIN100800017



TANDA TANGAN YANG SAH TIDAK BERLAKU TANPA TANDA TANGAN

Syarat dan Ketentuan:

1. Kartu ini milik PT. Bank Rakyat Indonesia (Persero) Tbk dan apabila ditemukan harap dikembalikan ke Kantor Bank BRI terdekat.
2. Pemegang Kartu adalah anak usia 6-21 tahun dari keluarga tidak mampu yang ditetapkan oleh Pemerintah
3. Pemegang Kartu berhak menerima manfaat Program Indonesia Pintar selama aktif belajar di satuan pendidikan formal atau nonformal dan tunduk pada ketentuan yang berlaku.

Tabungan BRI
SimPel

ATM BRI

Link

ATM
Bersama

PRIMA

Scanned by TapScanner